## 复旦大学房地产创新总裁班

**复旦大学管理学院**

复旦大学管理学院是复旦大学专门从事管理研究和教育的机构，也是首批授予MBA、EMBA学位试点权的学校之一，开展工商管理教育研究30多年，涌现出一大批理论造诣深厚、深谙企业管理之道的教授和学者。复旦大学管理学院的MBA、EMBA教育在全国名列前茅，其国际化的教育手段和教学模式获得了业界与学界的普遍认同。

2001年， MBA项目获得全国唯一的国家级教学成果一等奖。

2008年，学院和华盛顿大学奥林商学院合作的EMBA项目在英国《金融时报》全球EMBA项目排行榜上位列全球前8名，成为唯一进入全球排名前10的中国大陆大学。此后该项目连续五年平均排名雄踞大陆第一。

2010年，成为全球范围内以最快速度通过AACSB（国际精英商学院协会）、EQUIS（欧洲质量发展认证体系）两大认证的商学院。

2013年，四大项目跻身英国《金融时报》全球EMBA排名百强，成为全球唯一获此殊荣的商学院；学院政立路新院区奠基，未来将成为全球教育领域创新典范之作。

**项目背景**

中国房地产市场的“黄金时代”已悄然过去，正迎来房地产的“白银时代”！在地产白银时代，一方面，快进快出高举高打的高利润开发模式显然走不通，因为无论是政策导引还是市场状况，主流消费者正在转向由购到租的消费模式，以开发为主的房地产产业链正转向以运营为主的产业链，房地产市场真的进入存量房耕耘时代；另外一方面，消费者对住房的需求，将从数量时代向品质时代转变，全品类的人口、全生命周期的需求都在不同程度的品质化，大型房地产企业和细分行业的龙头房地产企业将受益于房地产消费的升级，房地产市场的集中度进一步提升，房地产行业正进入大品牌和细分品牌时代

显然，房地产白银时代，绝大多数房地产企业将感受到巨大冲击和前所未有的危机。租售并举、兼并收购、跨界整合、房地产+、互联网+、地产众筹，众多标杆企业纷纷做出了转型和创新之举，您是否需要学习借鉴地产最前沿的成熟经验与思考？地产白银时代，利润微薄，你是否需要建立企业系统有效的计划运营体系,并通过有效的实施实现内部运营绩效的提升,特别是运营效率与质量的提升。。。。。。

复旦大学管理学院全新推出房地产创新企业家课程，涵盖行业趋势研判、战略目标及商业模式、投资布局及融资策略、运营模式、产品线规划、管控优化、核心团队塑造、文化与品牌建设，可以让更多的房企高层，在混沌中实现蜕变、在新格局中重塑自我，完成自己企业快速发展的顶层设计，并且制定系统的落地措施，保障在未来的三到五年内打造自己的核心竞争力并实现企业销售规模的持续增长。

**项目特色**

Ø  涵盖全国的强大的房地产企业家学员网络，助您跨区域拓展商机

房地产企业家课程班历经多期，形成了涵盖全国29个省市及港台地区的房地产企业高管组成的学员网络。学员或拥有土地储备，或拥有雄厚资本，借助这个交流平台，在系统学习，提升自我的同时，加强交流，加深合作，拓展无限商机！

Ø  极具针对性、系统性的课程体系，全面提升学员房地产开发、运营和资本运作能力

采取国际通行的模块式课程设计，极具针对性和系统性，讲授新的产业形势下中国房地产业界人士所需的核心专业知识，是对学员房地产开发、企业运营、资本运作、宏观分析与战略决策能力的高水平锻造和提升。

Ø  权威、专业的师资阵容，充分保证了教学质量和学习效果

来自复旦、港大、清华、北大等名校具有丰富企业家课程教学经验和房地产管理专业知识及实际操作经验的教授和专家，国际知名房地产金融机构投融资专家，国内外知名房地产企业高管，房地产主管部门领导、政策专家，组成了复旦房地产教育最具权威性和专业性的师资阵容，充分保证了教学质量和学习效果。

Ø  最具实战性的教学模式，使学员切实做到融会贯通，学以致用

现已成功举办多期，教学管理与服务十分成熟和完善。充分考虑房地产企业家学员的实际学习需求，广泛采取互动式案例教学，选取行业经典案例进行实战分析、模拟与讨论，注重老师与学员、学员与学员之间的互动交流，使学员切实做到融会贯通，学以致用。

**选修活动**

Ø  3大国际地产考察项目

欧、美、日韩房地产经历了多轮房地产发展周期，哪些房企最终生存下来，生存下来的秘诀在哪里？我们与上述国家最知名的商学院，期待和你分享其中的道道。

Ø  6场学员互动论坛

本期课程，我们将安排六场学员互动论坛，同学之间相互分享经济下行阶段的房地产企业发展之道。商道之大成，莫快如此。

Ø  9城市投资潜力考察

我们精选12个极具房地产投资潜力的城市，历时将结合楼盘考察、现场分析等互动过程，让您零距离接触，并为您搭建深度运作的阶梯。

**研修对象**

 房地产及其相关企业（集团）总裁、副总裁、董事长、总经理、总监、高级经理等高层管理人员，各级政府房地产主管部门领导，各大银行、信托公司、投资公司、基金公司房地产金融业高级管理人员，有意于进入房地产开发和投资领域的社会各界精英人士。

**授课方式**

讲授、互动、案例分享，标杆企业参访、沙龙。

**招生开学**

 每月集中授课一次，每次连续2天（周六­—周日），共学习20天，学制1年。

**课程费用**

人民币118000元（包括研修费、讲义费、证书费、上课期间午餐费）。

**考核与授证**

学员修完规定课程并经考核合格，将获得复旦大学相关培训结业证明。

**入学程序**

1、入学条件：大专及以上学历并具有五年以上企业管理经验的企业高层管理人员（具有十年以上企业管理经验的企业高层管理人员可以放宽学历限制）；

2、符合条件学员向学校提交报名表、身份证复印件1张、2寸近照2张

3、申请资料由复旦大学管理学院审核，结合工作业绩、报名顺序择优录取，寄发复旦大学房地产创新企业家班入学通知书 ；

4、学员在收到入学通知书后，应在规定时间内交纳学费（直接汇入复旦大学银行帐户）。

**上课地点**

复旦大学、移动课堂

**课程体系**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **A：房地产战略创新篇** | A1：白银时代的房地产发展环境 | 1.老龄化与中国人口的成长变迁2.城市化与中国城市化发展的空间3.中国经济成长与中等收入陷阱突破 |
| A2：白银时代的房企生存模型 | 1.白银时代房企生存的资源矩阵2.白银时代房企生存的能力模型3.白银时代房企生存的团队架构 |
| A3：白银时代的房企战略创新方向 | 1.房地产开发+租赁运营2.房地产+关联行业3.房地产+新兴行业4.去房地产+品牌管理 |
| A4：白银时代的房企战略创新规划 | 1.白银时代房地产发展战略机会发现2.房地产创新战略的商业模式设计3.透过业务规划保障创新战略落地 |
| A5：白银时代的房地产区域发展机遇 | 1.雄安新区与首都新格局2.港珠澳大桥与粤港澳大湾区3.长三角一体化与杭州湾区 |
| **B：房地产产品创新篇** | B1：租赁地产开发 | 1.新加坡公租房开发运营模式2.中国公租房政策设计与实践3.共有产权房开发与运营4.公租房的开发与运营 |
| B2：文旅地产开发 | 1.文旅地产发展新趋势2.文旅地产的产品设计3.文旅地产的市场运营4.文旅地产的资本运作 |
| B3：养老地产开发 | 1.国内外养老产业与养老地产政策与环境2.中国养老地产拿地模式与开发模式3.养老地产的产品设计与建设4.养老地产的服务模式与运营管理5.养老地产的融资渠道开发与资本运作 |
| B4：特色小镇开发 | 1.特色小镇的规划与实践2.智造生产型小镇开发3.幸福宜居型小镇开发4.特色小镇开发的IP导入 |
| B5：城市更新开发 | 1.城市更新的政策与路径2.城市更新的规划与操盘3.城市更新的案例剖析与技术实践4.城市更新的融资模式与财务安排 |
| B6：产业地产开发 | 1.产业园区的产业选择与选址规划2.产业园区的开发模式与创新3.产业园区的规划设计与建设4.产业园区的运营模式与招商运营5.一带一路与产业园区的跨国复制 |
| B7：PPP | 1.PPP政策要点解读2.PPP项目模式设计3.PPP项目融资与路演4.PPP项目合同起草与路演5.PPP项目操作流程与招投标方式6.PPP项目风险管理与运营 |
| **C：房地产营销创新篇** | C1：房地产+互联网战略规划 | 1.房地产销售需要什么样的互联网思维2.房地产品牌在互联网上传播路径与方法 |
| C2：房地产营销平台规划 | 1.房地产电商平台的规划与设计2.第三方平台潜在购房客户的导流3.房地产互联网营销渠道的开发与建设 |
| C3：房地产O2O营销系统建设 | 1.房地产移动营销系统构建：2.房地产互联网营销策略制定3.房地产线上引流与线下成交流程设计 |
| C4：房地产社群营销 | 1.房地产社群构建2.房地产社群传播3.房地产社群扩展4.房地产社群价值实现 |
| C5：房地产营销团队管理 | 1.房地产电销团队的选用育留2.房地产电销团队的文化建设3.房地产电销团队的激励与考核 |
| **D：房地产运营管理创新篇** | D1：房地产企业组织改造 | 1.内部公司制的实践与成效2.内部公司制的组织体系与运转规则3.内部公司制的核算体系建设4.内部公司制的可持续运营保障 |
| D2：房地产企业采购创新 | 1.互联网时代的采购新趋势2.房地产企业采购平台的规划与建设3.互联网技术和物联网技术在成本管控中的应用 |
| D3：房地产建筑技术创新 | 1.国内外建筑技术、工艺最新发展2.新技术、新工艺应用与产品升级换代 |
| D4：物业管理创新 | 1.移动互联网技术在物业管理中的应用2.社区商业与社区O2O3.社群运营与商业价值挖掘 |
| **E：商业地产开发管理创新篇** | E1**：**商业地产的开发战略 | 1.商业地产立项、开发、运营的政策法规2.商业业态分类与最新发展趋势3.发达城市的商业地产发展与机会4.中小城市的商业地产发展与机会 |
| E2：商业地产投资决策 | 1.不同类型商业地产开发的调查方法2.大数据分析与商业地产的市场定位 3.不同类型商业地产的投资分析与决策模型  |
| E3：商业地产开发运营 | 1.互联网时代的商业地产新思维2.O2O时代商业地产的规划与设计3.大数据与商业地产的数字化营销 |
| E4: 商业地产招商管理 | 1.不同类型商业地产的招商管理2.场景化思维与商业地产的精细化运营 3.不同类型商业地产的物业管理 |
| **F：房地产金融创新篇** | F1：房地产私募融资 | 1.房地产私募融资的可行性评估2.房地产私募融资的LP团队发展3.私募融资的股权定价4.房地产私募融资协议的起草与签订 |
| F2：房地产银团与票据融资 | 1.房地产银团贷款2.房地产票据融资3.房地产债券融资 |
| F3：房地产REITS融资管理 | 1.REITS与REITS市场2.房地产项目打包与REITS融资 |
| F4：房地产企业股权转让与购并 | 1.房地产企业股权转让价值最大化方案设计2.房地产企业购并标的的发现3.房地产购并方案设计4.房地产企业购并操盘 |
| F5：房地产企业上市融资 | 1.房地产企业上市地的选择2.房地产企业上市的项目包装3.房地产企业上市中介机构的选择 |
| F6：房地产众筹融资 | 1.房地产项目众筹方案设计2.房地产项目众筹融资操作3.房地产项目众筹风险管控 |
| F7：房地产信托融资 | 1.房地产信托融资的可行性分析2.估信托公司的融资能力评估3.信托融资方案的设计4.信托融资的成本与风险管控 |

**部分师资介绍**

|  |
| --- |
| **谢家瑾**原国家建设部住宅与房地产业司长，中国物业管理协会会长长期从事房地产管理工作参加全国住房制度改革住房供应体系、活跃房地产市场、完善住房公积金制度、推进物业管理及房地产市场宏观调控等有关政策制定 |
| **周天勇**中共中央党校国际战略研究所副所长北京科技大学博士生导师、中国城市发展研究会副理事长中国城市发展研究会未利用土地研究专委会副会长兼秘书长国土资源部可持续发展战略课题指导专家组专家 |
| **胡存智**曾任国土资源部副部长中国土地学会土地经济分会会长中国土地估价师协会常务副会长全国土地估价师资格考试委员会副主任，北京师范大学兼职教授 |
| **吴志强**同济大学副校长、同济大学建筑与城市规划学院教授、博士生导师中国城市规划学会副理事长、中国建筑节能协会副会长中国2010年上海世博会园区总规划师、上海创意产业中心总策划师研究方向：城市发展理论与政策研究、城市规划与城市设计理论 |
| **华 民**复旦大学世界经济系教授，博士生导师复旦大学世界经济研究所所长，能源经济与战略研究中心主任兼任中国世界经济学会副会长，上海市人民政府决策咨询特聘专家上海市“十五规划”专家委员会顾问 |
| **芮明杰**复旦大学管理学院产业经济学系主任、校学术委员会委员、校学位评定委员会委员、管理学院学位评定委员会主席、企业管理、产业经济专业教授、博士生导师，国家重点学科产业经济学学科带头人，复旦大学工商管理博士后流动站站长，并兼任中国工业经济研究开发促进会副理事长，中国企业管理研究会常务理事，并受聘成为多家股份公司独立董事 |
| **钱世政**复旦大学管理学院教授,曾在香港中文大学会计学院、香港科技大学会计学系、美国南加州大学会计学院任高级访问学者；   曾任香港上实集团担任集团副总裁、财务总监，兼任海通证券股份有限公司副董事长；上海浦东发展银行董事；香港上海实业控股有限公司与香港上实城开股份公司的执行董事 |
| **宁向东**清华大学经济管理学院创新创业与战略系教授、博士生导师清华大学公司治理研究中心执行主任曾任哈佛商学院、悉尼大学、香港中文大学访问学者研究领域:企业理论、公司治理理论以及中国企业的改革和发展问题 |
| **任 浩**同济大学发展研究院院长国家科技部、教育部、环保部评审专家中国企业管理研究会副理事长中国产业园区持续发展蓝皮书首席专家 |
| **葛培健**曾任上海张江高科技园区开发股份有限公司总经理上海浦东路桥建设股份有限公司董事长上海浦东发展（集团）有限公司副总裁长期专注资本市场、金融市场、公司治理方面的研究 |
| **李 忠**华高莱斯国际地产顾问（北京）有限公司董事总经理首都规划委员会专家顾问中国土木工程学会住宅工程指导工作委员会委员中国民族建筑研究会建筑环境与居住文化专业委员会副主任 |
| **李耀汉**曾任万达集团高级副总裁、万达院线董事长上海汉龙股权有限公司董事长、北京天汉文化发展有限公司董事长曾担任AMC万达驻美国洛杉矶首席代表、华夏时报社长等 |
| **毛大庆**曾任万科企业集团高级副总裁，分管集团商用地产业务同时任职北京万科总经理，北京万科物业管理有限公司董事长，中国对外经济贸易大学客座教授，清华大学继续教育学院客座教授，东南大学建筑系特聘教授，中科院MBA中心客座教授，北京大学法学院校外辅导员。英国皇家测量师协会荣誉会员，注册建筑师 |
| **傅林江**蓝城集团执行总裁、浙江蓝城执行总裁蓝城桃李春风建设有限公司董事长中房协老年住区主任委员中国房地产业协会副会长 |
| **王戈宏**新派公寓创始人及CEO，赛富不动产基金合伙人中国青年共享居住空间及公寓产业的创新者国内私募公寓   REITs 基金的开创实践者对外经贸大学金融学院客座教授，欧美同学会海归创业学院导师 |
| **郑 华**正大商业地产执行总裁、正大文化传媒集团总裁曾任万科集团商办事业部联席主席、万科上海区域商用事业部总经理万科产业资产公司总经理、保利集团房地产事业部总建筑师保利上海区域管理公司常务副总经理、日本综合计画研究所中国区合伙人 |

**复旦大学管理学院EDP中心研修项目报名申请表**

**申请人请认真、完整填写本报名申请表，**

**我们郑重承诺对您的个人信息严格保密。**

**报读课程名称**

个人信息：

中文名： 英文名： 性别：：🞏 男 🞏 女

出生日期： （年/月/日） 国籍：

最高学历：🞏 本科 🞏 研究生 🞏 其他 专业：

毕业院校： 毕业时间： （年/月）

联系地址： 省 市

固定电话： 传真： 邮编：

移动电话： 电子邮箱：

工作背景

工作年限：从 至 共 年 管理经验：从 至 共 年

公司名称： 职位：

公司性质：🞏 政府/事业单位 🞏 国有企业 🞏 民营企业 🞏 外资企业 是否为上市公司：🞏是 🞏否

公司注册资本： 万元 公司总资产： 万元 公司年销售额： 万元

所在部门： 公司员工总数： 人 下属员工人数： 人

工作职能：🞏高层管理 🞏人力资源 🞏市场营销 🞏 财务会计 🞏生产运营 🞏信息技术 🞏其他，请注明：

公司所处行业：

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 🞏 | 加工/制造 | 🞏 | 批发/零售/贸易 | 🞏 | 金融/保险 |
| 🞏 | 商务服务/商业咨询 | 🞏 | 政府机关/事业单位 | 🞏 | 信息传输/软件信息服务 |
| 🞏 | 房地产 | 🞏 | 住宿/餐饮 | 🞏 | 建筑 |
| 🞏 | 运输/物流/仓储 | 🞏 | 文化/体育/娱乐 | 🞏 | 采矿 |
| 🞏 | 卫生和社会工作 | 🞏 | 多元化集团 | 🞏 | 其他，请注明：  |

 |

您是通过何种渠道了解到本课程信息？（可多选）

报刊杂志：🞏第一财经日报 🞏董事会 🞏21世纪经济报道 🞏福布斯

 🞏投资者报 🞏财富 🞏南方周末 🞏哈佛商业评论

 🞏其他，请注明

网站宣传：🞏新浪 🞏搜狐 🞏凤凰 □其他，请注明

学院推广：🞏复旦大学管理学院EDP网站 🞏直邮课程资料 🞏电子宣传邮件

🞏复旦大学管理学院招生推广活动，请注明：活动时间 ，地区

推荐申请：🞏朋友推荐，请注明：推荐人 ，联系电话

 🞏本公司培训事务负责人推荐，请注明：推荐人 ，部门 ，联系电话

您的兴趣爱好（可多选）

 🞏 高尔夫 🞏 网球 🞏 登山 🞏 棋牌 🞏 羽毛球

 🞏 养生 🞏 旅行 🞏 文学 🞏 摄影 🞏 其他，请注明

请指定一位紧急联系人

姓名： （🞏先生 🞏女士）办公电话： 移动电话：

个人自述

 以下问题有助于我们进一步了解您的学习目标和需求，请认真填写。

1. 请简要介绍贵公司目前情况。
2. 请简要分析贵公司或个人目前面临的挑战与机遇。
3. 请简述您参加本课程的目标或需求。

申请人声明

1. 本人所提交的报名表内所列信息，均真实、完整；
2. 本人接受和认可复旦大学管理学院EDP的统一入学资格审核；
3. 如能获准入学，本人将遵守复旦大学校纪校规和本课程的各项管理规定。

申请人签名： 日期：